

ראיון עם חיה רביב שפירא מנהלת מחלקת שיט באשת טורס

Posted on 26 בדצמבר 2018 by עוזי בכר



עשר שנות ניסיון בתחום, חלוצת השיט המאורגן בישראל, שאוהבת זריחות בקרוזים ומצהירה בביטחון: "יועץ השיט לא יעלם בשנים הקרובות"

Categories: חדשות, ראשי

Tag: פזית רביב שפירא, אשת טורס, אשת קרוז

את **פזית רביב שפירא**, מנהלת **מחלקת שיט באשת טורס**, פגשתי לא פעם באירועי השקת אוניות או בסיורים לימודיים ויחד התגבשה לה קבוצה של "משוגעי קרוזים" שחיים ונושמים אוניות נופש. מתכון מנצח, כי שיט מוכרים באהבה או לא מוכרים בכלל.

לא מפתיע, כשנוברים ברזומה של פזית, לגלות כי נולדה וגדלה ליד הים, שרתה בחיל הים והספיקה גם לגור ביאכטה. מאחוריה 10 שנות ניסיון במגוון תפקידים: מסוכנת נסיעות צעירה - כאשר ענף השיט היה עוד בחיתוליו - סיטונאית קרוזים בעבודה מול סוכני נסיעות, ספקית של חברת NCL ועד לתפקידה הנוכחי בחברת אשת טורס.

"הייתי חלוצת השיט המאורגן, בפעם הראשונה הוצאנו קבוצה של עובדי ארגון גדול מחיפה לגנואה בחברת השיט MSC שכללה גם סיור במספר יעדים באיטליה. מגמה שרק תלך ותגדל בענף הקרוזים בישראל, אותה אימצו מרבית



צילום בזריחה מעל הר הגעש סטרומבולי . צילום פזית רביב שפירא
מה מיוחד בשייט תענוגות ומהן החוויות האישיות שלך?

"מה שיפה בחופשת שייט הוא שבכל פעם מגלים דברים חדשים. גיליתי לאחרונה חוויה משפחתית מדהימה באונייה קרניבל הוריזן ׀ מתחם מיוחד שכולו עבור משפחות שלא פגשתי עד כה באונייה אחרת. בחברות אחרות קיימות יותר חוויות אישיות כמו קיר טיפוס, מגלשות, אומגה ועוד".

החוויות האישיות המרגשות ביותר עבורה הן היציאה והחזרה מנמלים כמו חיפה או ונציה, בעיקר בזריחה ובכלל ההתייחדות עם הטבע, השמיים והמים, דולפינים ששוחים לציד האוניה וכד'. פזית מציגה לי צילום בזריחה מעל הר הגעש סטרומבולי - בקבוצת האיים הליפאריים צפונית לסיציליה. עוד אהוב עלייה בשייט הוא מספר היעדים הגדול והמגוון בזמן קצר יחסית, שאין תחליף לו בשום חופשה יבשתית.



ריצת בוקר בסיפון האונייה על רקע זריחה. צילום פזית רביב שפירא
מה עתיד ענף השייט?

"יש עוד מקום לגדול. הכמות ההולכת וגדלה של אוניות ומסלולים מאפשרת להציע לנוסעים חוויות חדשות. אנשים שבילו כבר בחופשות שייט בים התיכון, בקריביים, בפירורים ובים הבלטי, מגלים יעדים חדשים כמו אסיה, אנטרקטיקה, דרום אמריקה, האיים הבריטים, האיים הקנריים ולאורך חופי האוקיינוס האטלנטי".

פזית מוסיפה שתוחלת החיים עולה, המחירים יותר אטרקטיביים, מחירי הטיסות ירדו ויש מגוון רחב יותר של מסלולים ואוניות וכל אחד יכול באמת למצוא את מה שמתאים לו "לנו יש עוד הרבה מה למכור. גדולתו של יועץ שייט היא להציע את ההפלגה והאונייה המתאימה ללקוח. מתוך כל המידע העצום הקיים באינטרנט, צריך לקחת באמת את העיקר וזו גדולתו של יועץ שייט טוב. יועץ השייט לא יעלם בשנים הקרובות".

צפו בסרטון:

<https://www.youtube.com/watch?v=zQLm3-nR82U>

ברוכים המצטרפים לקבוצת הפייסבוק "[קרוז תלום של הפלגה](#)" הייחודית בעולם הקרוזים

.There are no comments yet